



EU4Business

VƏTƏNDAŞLARIN XÜLASƏSİ 2020

AZƏRBAYCAN



Daha ətraflı:

EU4BUSINESS.EU



EU4Business

KIÇIK VƏ ORTA SAHİBKARLIQ SUBYEKTLƏRİNİN İNKİŞAFINA DƏSTƏK

EU4Business, Avropa İttifaqının 6 Şərq Tərəfdaşlığı ölkəsində - Ermənistan, Azərbaycan, Belarusiya, Gürcüstan, Moldova və Ukraynadakı KOB-lara bütün Aİ dəstəyini əhatə edən bir ümumi təşəbbüsdür.

Aİ AZƏRBAYCAN KOB-LARINA HANSI DƏSTƏK VERİR?



MALIYYƏ RESURLARINA ÇIXIŞ:

- ölkə banklar vasitəsi ilə güzəştli kreditlər
- ev təsərrüfatları üçün mikro maliyyələşdirmə
- KOB-lar üçün kiçik qrantlar
- KOB-lara daha yaxşı xidmət göstərmək üçün milli banklar heyətinin təlimləndirməsi
- KOB-ların maliyyə savadlılığı üzrə təlim alması



BİZNES İNKİŞAF XİDMƏTLƏRİ:

- KOB-lara birbaşa məsləhət və təlim xidmətlərinin təqdim edilməsi
- milli biznesə dəstək təşkilatları (BSO) üçün təlim və potensialının gücləndirilməsi üzrə xidmətlər
- startaplar üçün biznes inkubatorlarının yaradılması
- yeni başlayanlar üçün biznes inkubatorlarının yaradılması
- qarşılıqlı dəstək və inkişaf üçün biznes klasterlərin inkişafı
- yeni bazarların üyeyənləşdirilməsində hökumətlərə dəstək
- ixracı dəstəkləyən təşkilatların potensialın gücləndirməsi



BİZNES ÜÇÜN ƏLVERİŞLİ MÜHİT:

- tənzimləmə islahatının və ən uğurlu təcrübənin təşviqi
- siyasətçilərin və tənzimləyicilərin potensialın gücləndirməsi
- dövlət-özel dialoqun təşviq edilməsi
- islahatlar və qaydalar/prosedurlar barədə biznesin məlumatlandırılması

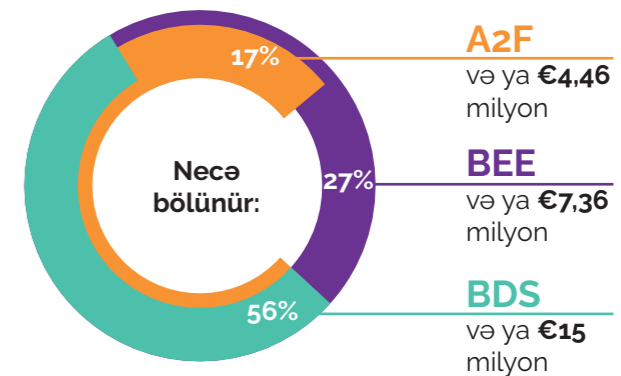


PORTFOLIO*

34 layihə

€26,82
milyon

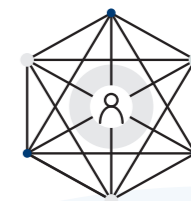
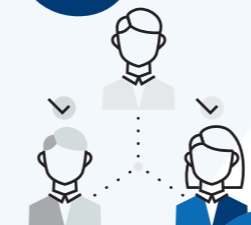
AB dəstəyinin ümumi büdcəsi



NƏTİCƏLƏR*

9 198

KOB dəstəklənib



3 931

yeni iş yeri açılmışdır

32.3%

qadınların
mülkiyyətində
olan KOB-lar

AB tərəfindən
dəstəklənən KOB-
larda işçi heyətində **+12,2%** artım

KOB-ların
dövriyyəsində **+8,83%** artım
qeydə
alınıb

+4,28% AB tərəfindən
dəstəklənən
ixrac yönümlü KOB-ların

+3% AB tərəfindən
dəstəklənən KOB-lar
ixrac həcmi artırıldı

€58,4

milyon əlavə gəlir
gətirən KOB-lar

* 2019 il üzrə məlumatlar

SÜTUN ŞƏKLİNDƏ NƏTİCƏLƏR

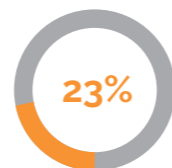


MALİYYƏ RESURSLARINA ÇIXIŞ:

615

KOB-lara
kredit verilib

Onlar arasında
qadınlara məxsus
KOB-lar



təşkil edir

Kreditlərin ümumi
dəyəri

€2,5

milyon

Orta kredit məbləği

€4 065

1

tərəfdaş maliyyə
institutu dəstəklənir

BİZNES INKIŞAF XİDMƏTLƏRİ:

35

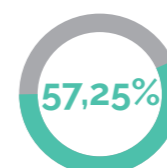
biznesə dəstək
təşkilatı öz potensialını
gücləndirdi

Kiçik və orta sahibkarlıq
subyektlərinə

8 033

məsləhət xidməti göstərildi

onlardan



qadınların
mülkiyyətindədir

500

KOB B2B ("Biznes üçün
biznes) tədbirlərdə
iştirak etdi

BİZNES ÜÇÜN ƏLVERİŞLİ MÜHİT:

86

qanun, siyasət və
nizamnamə islah edildi

332

dövlət-özəl dialoq
tədbiri keçirilib

86

dövlət qurumu öz
potensiallarını gücləndirdilər



Azərbaycan gurme qida brendi sıfırdan böyüyür

Premium qidalar seqmentində fəaliyyət göstərən Zira Natural & Gourmet, bir çox xarici sərgiyə qatıldı, veb saytını yenilədi və biznesini inkişaf etdirmək üçün ITC (Beynəlxalq Ticarət Mərkəzi) və EU4Business tərəfindən dəstək aldı.

Hekayeni tam oxumaq



Gələcəyi toxumaq: Ağalarovlar ailəsi xalça ilə uğur qazanır

Ağalarovlar ailəsi, BMT-nin İnkişaf Proqramı və EU4Business tərəfindən dəstəklənən işə yeni başlayan sahibkarlar üçün seminarlara qatıldıqdan sonra xalça toxuma biznesə başlamışdır. Ağalarovlar yaxın zamanda ABAD-ın həqiqi üzvü olacaq və məhsullarını ABAD-ın geniş paylama şəbəkəsində yerləşdirə və sata biləcəklər.

Hekayeni tam oxumaq



Mirələmovlar adi bir ideyanı biznesə çeviriblər

Mirələmovlar ailəsi BMT-nin İnkişaf Proqramı və EU4Business tərəfindən dəstəklənən treninqi başa vurdular və öz, təlimatçılar tərəfindən təsdiq edilən, biznes planını əldə etdilər. Daha sonra onlar, ilk sifarişlərini - 100 kq pendiri - Azərbaycanın hər yerində supermarket və duty-free mağazaları təchiz edən ABAD-ın geniş paylama şəbəkəsinə çatdırdılar. Onlar artıq onlayn satışlara start veriblər.



Azərbaycanlı "Mr Bee" yerli balın onlayn satışına başlayır

Yerli istehsalçılar tərəfindən istehsal edilən brend bal satan Azərbaycan şirkəti Mr Bee, BMT-nin İnkişaf Proqramı və EU4Business tərəfindən təşkil edilən bir sıra xarici sərgi və seminarlarda iştirak etmişdir. Şirkət satışların təşkili, həmçinin potensial müştərilər və bazarları necə tapmaq barədə məlumat əldə etdi. Nəticədə, rəqəmsal müstəviyə keçərək, satış strategiyasını yeniləmiş və AB dəstəyi ilə yaradılan müasir bir veb sayt vasitəsilə onlayn satışa başlamışdır.

Daha ətraflı:

EU4BUSINESS.EU